

Vasche Bi-Easy, la soddisfazione di Giolito

Nel 2017, Giolito ha iniziato un nuovo progetto con l'ingresso in gamma di un nuovo prodotto. "Con grande soddisfazione abbiamo concluso il primo trimestre con un'importante fornitura in una grande azienda del nord Piemonte", dice Carola Giolito. "Insieme alla collaborazione della concessionaria Iveco Borgo Agnello SpA, con sede a Borgomanero in provincia di Novara, che si è occupata della fornitura dei telai, abbiamo infatti fornito un totale di sedici doppie vasche della linea BI-EASY alla società Medio Novarese Ambiente SpA, importante realtà nord piemontese che sempre più sta sviluppando il servizio di raccolta porta a porta con risultati significativi per quanto riguarda anche il riciclo. Giolito è orgogliosa di aver soddisfatto e risposto come sempre alle specifiche richieste del cliente in materia di tipologia di veicolo, differenziazione nell'utilizzo dei materiali di costruzione ed elevato standard di sicurezza volto all'operatore, con piccoli accorgimenti come



una portella sdoppiabile che permette il conferimento del rifiuto nella parte laterale della vasca a due altezze differenti a seconda del peso e della tipologia del materiale da sollevare. Forti del fatto che il gioco di squadra sia quello che veramente aiuti a vincere, sviluppare nuove idee e soprattutto a creare una fitta rete di assistenza e sviluppo sul territorio, Giolito e Borgo Agnello si occuperanno anche della manutenzione dei mezzi, ognuno per le proprie competenze, garantendo un servizio completo di assistenza all'azienda sollevandola dai soliti e gravosi problemi legati alla manutenzione di un parco macchine consistente. Il filo diretto con l'utilizzatore che si rapporta direttamente con chi fornisce i prodotti, la competenza degli addetti nella più totalità possibile, la qualità dei prodotti italiani e dell'artigianato italiano sono tematiche che sono da sempre nel cuore di Giolito.

[www.giolitosrl.it]

69
GSA
IGIENE URBANA
APRILE-GIUGNO 2017

La ricetta di Ofira ed Allison Transmission per mezzi sempre efficienti

"Quando si parla di cambi automatici destinati ad utilizzi professionali, due sono le regole essenziali: effettuare manutenzioni periodiche regolari e utilizzare esclusivamente ricambistica originale fornita da distributori autorizzati. Questo vale a maggior ragione in un comparto impegnativo come quello dell'igiene urbana, caratterizzato da usi intensi dei mezzi, frequenti stop and go e importanti sollecitazioni alla componentistica." Chi parla è l'ingegner Fausto Rebuffoni, amministratore delegato di Ofira Italiana Srl, da ben 27 anni distributore ufficiale per l'Italia del noto marchio Allison Transmission.

Il core-business di Ofira, azienda nata nel 1971, è rappresentato senz'altro da Allison Transmission. Grazie a una rete di concessionari che copre tutta la penisola, Ofira assicura la manutenzione e l'assistenza a tutti i veicoli allestiti con trasmissioni automatiche Allison, e una fetta importante è rappresentata proprio dai mezzi per la raccolta rifiuti di numerose municipalizzate. Conferma Rebuffoni: "Allison per noi è un partner molto importante. E' un'azienda dinamica, leader mondiale nel suo settore e quando abbiamo avuto la possibilità di distribuirla, 27 anni fa, abbiamo subito colto questa grande opportunità. Per noi rappresenta la garanzia di un

futuro di continua innovazione tecnologica. Del resto, nei suoi oltre cento anni di storia, Allison ha sempre sviluppato soluzioni innovative per la propria linea di prodotti. Non credo che verrà mai meno al suo dna." Elemento chiave del successo di Ofira in Italia è l'assistenza tecnica di elevato livello, che le ha consentito in tutti questi anni di guadagnarsi la fiducia dei clienti finali e di poter contare su un mercato in crescita anche nell'ultimo periodo di recessione economica. Con 500 metri quadrati di uffici, un'officina di 1000 mq dedicata esclusivamente alla manutenzione ed altri 1000 mq per i ricambi, Ofira conta su un organico di una quindicina di dipendenti e su una rete di 8 dealers. Oltre alle trasmissioni Allison, l'azienda commercializza anche diversi altri prodotti di nicchia per i settori bus & truck: dalle prese di forza Parker/Chelsea alle bombole per il metano Luxfer Gas Cylinders ai sistemi antincendio Fogmaker, dai filtri anti-particolato HJS alle componenti per veicoli elettrici Brusa Elektronik AG



[www.allisontransmission.com]

[www.ofira.it]

